



siteco

SITECO. Quantensprung Lichtlösung. SITECO steht seit über 160 Jahren für die Zukunft des Lichts. Heute sind wir der Marktführer für ganzheitliche Lichtlösungen: Produkt, Steuerung, Installation und Betrieb – alles aus einer Hand. Wir leben Unternehmertum und wachsen dynamisch. Unsere rund 1.000 Kolleg:innen arbeiten weltweit täglich an maßgeschneiderten Lichtlösungen für Städte, Industrie, Büros, Sport, Tunnel und Einzelhandel. Wir leben Made in Traunreut, Germany und setzen mit unseren Produkten Maßstäbe in Modularität, Effizienz und Nachhaltigkeit.

INITIATIVBEWERBUNG (M/W/D)

TRAUNREUT | FULL-TIME EMPLOYEE | AB SOFORT

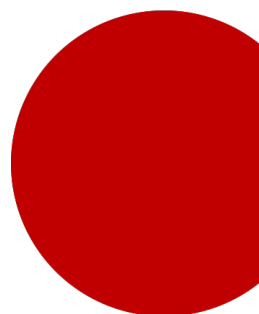
Bei SITECO erwartest dich ein dynamisches Umfeld, in dem Du aktiv an der Verwirklichung unserer Vision von innovativen und nachhaltigen Lichtlösungen mitwirken kannst. Jeder Beitrag zählt und wird geschätzt, denn Teamarbeit, Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken sind bei uns zentral. Werde Teil eines Unternehmens mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen, denn wir übernehmen Verantwortung. Für die besten Lichtlösungen, für unsere Kunden, für die Gesellschaft. Zukunft – Made in Traunreut. Sei Teil des nächsten Quantensprungs!

Deine Aufgaben

- Du gewinnst unsere Kunden durch digitale B2B-Neukundenakquise und vertreibst unsere Software im gesamten DACH Raum
- Du verantwortest alle New Business Prozesse - vom Erstkontakt mit dem Kunden über individuelle Präsentationen bis hin zur Angebotslegung und Verhandlung
- Mit Deinem Hunter Gen verwandelst Du Leads in Abschlüsse und dokumentierst diese in unserem CRM Tool "Salesforce"
- Nach erfolgreichem Abschluss übergibst Du den Kunden ins Account Management

Das erwartet Dich

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Vergütungssystem nach dem Tarifvertrag der Metall- und Elektroindustrie
- Eine hervorragende Arbeitsatmosphäre mit einem modernen Arbeitsplatz in einer der schönsten Gegenden Deutschlands - dem Chiemgau



- Flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten im Rahmen unserer Siteco-Akademie

Das macht Dich aus

- Du verfügst über Erfahrung im B2B Vertrieb - vorzugsweise im Digital Bereich - und hast eine Leidenschaft für Sales
- Du bist vertraut mit Sales-Techniken und Tools; Begriffe wie "Bedarfsanalyse" und "KPIs" sind keine Fremdworte für Dich
- Durch deine Kommunikationsstärke glänzt du in den Gesprächen mit den Kunden und mit Deinem Charme und offenen Art überzeugst Du bei jedem Deal
- Dein gutes Gespür für Kennzahlen und Prozesse helfen Dir Dich und Deine Pipeline zu organisieren
- Eigenmotivation, Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie Durchhaltevermögen machen Dich aus
- Ein erfolgsabhängiger Gehaltsanteil spornt Dich erst recht an und bringt Dich zu Hochleistungen
- Du beherrscht die deutsche Sprache einwandfrei und sprichst am Besten auch gut Englisch

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Menschen mit Behinderungen werden bei gleicher Eignung berücksichtigt.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Verena Prüfer

HR Manager

Tel.: +49 (0) 8669 330

