

SITECO. Quantensprung Lichtlösung. SITECO steht seit über 160 Jahren für die Zukunft des Lichts. Heute sind wir der Marktführer für ganzheitliche Lichtlösungen: Produkt, Steuerung, Installation und Betrieb – alles aus einer Hand. Wir leben Unternehmertum und wachsen dynamisch. Unsere rund 1.000 Kolleg:innen arbeiten weltweit täglich an maßgeschneiderten Lichtlösungen für Städte, Industrie, Büros, Sport, Tunnel und Einzelhandel. Wir leben Made in Traunreut, Germany und setzen mit unseren Produkten Maßstäbe in Modularität, Effizienz und Nachhaltigkeit.

VERTRIEBSBEAUFTRAGTER CITY (M/W/D)

RHEINLAND-PFALZ, SAARLAND, NIEDERSACHSEN, NORDRHEIN-WESTFALEN |
PART-TIME / FULL-TIME | **AB SOFORT**

Bei SITECO erwartet dich ein dynamisches Umfeld, in dem Du aktiv an der Verwirklichung unserer Vision von innovativen und nachhaltigen Lichtlösungen mitwirken kannst. Jeder Beitrag zählt und wird geschätzt, denn Teamarbeit, Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken sind bei uns zentral. Werde Teil eines Unternehmens mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen, denn wir übernehmen Verantwortung. Für die besten Lichtlösungen, für unsere Kunden, für die Gesellschaft. Zukunft – Made in Traunreut. Wir verstärken unser Team und suchen mehrere Kollegen: Sei Teil des nächsten Quantensprungs!

Deine Aufgaben

- **Kunde.** Akquisition von Neukunden und erfolgreiche Weiterentwicklung des bestehenden Kundennetzwerks.
- **Branche.** Fokus auf Städte, Kommunen und Energieversorgungsunternehmen.
- **Lösung.** Entwicklung von maßgeschneiderten Lichtlösungen und Beleuchtungskonzepten mit Schwerpunkt Straßenbeleuchtung, Steuerung und Service.
- **Verhandlung.** Führen von erfolgreichen Verkaufs- und Vertragsverhandlungen.
- **Projektverfolgung.** Systematisches Pipeline-Management in CRM.
- **Kundenbindung.** Durchführung von Maßnahmen wie Schulungen, Messen und Events

Das erwartet Dich

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Vergütungssystem nach dem Tarifvertrag der Metall- und Elektroindustrie in einem familienfreundlichen Unternehmen
- Eine hervorragende Arbeitsatmosphäre mit einem modernen Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten im Rahmen unserer Siteco-Akademie

Das macht Dich aus

- **Leidenschaft.** Begeisterung für Vertrieb, Lichtlösungen und Service.
- **Erfahrung.** idealerweise Vertriebserfahrung in der Leuchtenindustrie.
- **Ausbildung.** Studium oder Ausbildung mit elektrotechnischem, kaufmännischem oder vergleichbarem Schwerpunkt.
- **Technik.** Kenntnisse der Lichttechnik sowie in der Planung und Projektierung von Beleuchtungsanlagen, sowie Lichtsteuerungen von Vorteil.
- **Verkauf.** Überzeugungskraft, verkäuferischer Biss und Gespür für Kundenbedarf.
- **Team.** Teamplayer mit Anpack-Mentalität und gewinnender Kommunikation.

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.
Menschen mit Behinderungen werden bei gleicher Eignung berücksichtigt.

Jetzt bewerben

Kontakt

Sarah Dörner
HR Manager
Tel.: +49 (0) 8669 330