



SITECO. Quantensprung Lichtlösung. SITECO steht seit über 160 Jahren für die Zukunft des Lichts. Heute sind wir der Marktführer für ganzheitliche Lichtlösungen: Produkt, Steuerung, Installation und Betrieb – alles aus einer Hand. Wir leben Unternehmertum und wachsen dynamisch. Unsere rund 1.000 Kolleg:innen arbeiten weltweit täglich an maßgeschneiderten Lichtlösungen für Städte, Industrie, Büros, Sport, Tunnel und Einzelhandel. Wir leben Made in Traunreut, Germany und setzen mit unseren Produkten Maßstäbe in Modularität, Effizienz und Nachhaltigkeit.

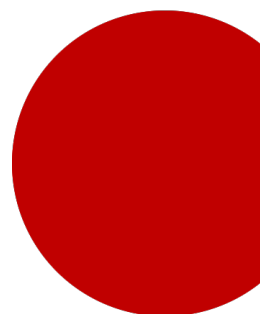
PRODUCT MANAGER CONTROLS (M/W/D)

TRAUNREUT / BUNDESWEIT | PART-TIME / FULL-TIME | AB SOFORT

Bei SITECO erwartest dich ein dynamisches Umfeld, in dem Du aktiv an der Verwirklichung unserer Vision von innovativen und nachhaltigen Lichtlösungen mitwirken kannst. Jeder Beitrag zählt und wird geschätzt, denn Teamarbeit, Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken sind bei uns zentral. Werde Teil eines Unternehmens mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen, denn wir übernehmen Verantwortung. Für die besten Lichtlösungen, für unsere Kunden, für die Gesellschaft. Zukunft – Made in Traunreut. Sei Teil des nächsten Quantensprungs!

Deine Aufgaben

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für zugeordnete Produktfamilien incl. Umsatz- und Absatzplanung
- Management der zugeordneten Produktfamilien (Ergänzung von Produktfamilien, Update, Design-To-Cost, Phase-Out, Pricing, Produkteinführung)
- Steuerung des Produktlebenszyklus durch Koordination und Initiierung von erforderlichen Maßnahmen
- Verantwortung für die Erstellung von Lastenheften und Pflichtenheften in enger Zusammenarbeit mit der Abteilung Entwicklung sowie Vertrieb und Kunden
- Sicherstellung der effizienten Markteinführung (Broschüren, Webcasts, Vorvermarktung)
- Regelmäßige Durchführung von Produkt-Benchmarks der wichtigsten Wettbewerber und Aufbereitung der Ergebnisse für Vertriebsunterstützung



- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing bei der Planung und Umsetzung internationaler Vermarktungsaktivitäten für das zugeordnete Produktportfolio
- Mitarbeit bei der Entwicklung und Entscheidung von produktbezogenen Promotion-Aktivitäten
- Erarbeiten und Umsetzen von Schulungen, Seminaren und Präsentationen für interne und externe Kunden, Entscheider sowie dem nationalen und internationalen Vertrieb
- Unterstützung des nationalen und internationalen Vertriebs bezüglich Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen

Das erwartet Dich

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Vergütungssystem nach dem Tarifvertrag der Metall- und Elektroindustrie
- Eine hervorragende Arbeitsatmosphäre mit einem modernen Arbeitsplatz in einer der schönsten Gegenden Deutschlands - dem Chiemgau
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten im Rahmen unserer Siteco-Akademie

Das macht Dich aus

- Technisches oder Betriebswirtschaftliches Studium
- Idealerweise Berufserfahrung im Produktmanagement oder Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- Verständnis von Kundenprozessen bzw. aktuelle Markt- und Branchen-Kenntnisse von Vorteil
- Kreativer Arbeitsstil mit ausgeprägtem mehrwert- und nutzenorientierten Vertriebsansatz
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsstärke sowie souveräne Zusammenarbeit in internationalen Teams
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Menschen mit Behinderungen werden bei gleicher Eignung berücksichtigt.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Alexandra Bienzle
HR Manager
Tel.: +49 (0) 8669 330

